Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad
Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...
Actividades de clientes
Orientaciones y entr...

2 ACTA No. GEE-209 : Guardado

Tarea · Tarea

Jaider Curielde Luque
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES | Relacionados

Centro * 44-Centro Industrial y de Energías Alternativas

9222

Orientador * jcurielde@sena.edu.co

Nombres	Jaider
Apellidos	Curiel Deluque

Datos de asesoría

Cliente / UP *	Lady Cristhie	Contacto *	Lady Cristhie Ariza Perez
Tipo de contacto *	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión *	Seguimiento
Canal de atención *	Presencial	Programa *	Emprendimiento
Área de asesoría *	Plan de negocios	Asesoría para *	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC *	No	Ayuda adicional *	Plan de negocio
Economía popular *	No	Economía campesina *	No

Fecha realización * 7/04/25
10:00 AM
Tiempo 2 horas
2,00

Notas

Antecedentes del cliente ---

Resumen de la sesión de asesoría *

Durante la reunión, se llevó a cabo la revisión detallada y corrección de los puntos 1 al 4 del Formato de Plan de Negocios del Fondo Emprender. En este proceso, se analizaron los contenidos relacionados con el perfil del cliente, las necesidades que el proyecto busca satisfacer, la tendencia de crecimiento del mercado, y el análisis de la competencia. Se realizaron observaciones técnicas para fortalecer la justificación de cada apartado, haciendo énfasis en el uso de datos estadísticos, fuentes confiables y análisis contextualizados al entorno local y regional.
Asimismo, se brindaron orientaciones específicas para que el emprendedor realice mejoras en la caracterización del cliente objetivo, en la descripción precisa de las necesidades del mercado, y en la formulación del entorno competitivo, destacando los factores diferenciales de su propuesta frente a la competencia.
Posteriormente, se procedió a explicar al emprendedor los puntos 5 al 7 del plan de negocios, correspondientes a:

- La formulación de la alternativa o solución propuesta (concepto del negocio y componente innovador),
- La validación de la aceptación en el mercado utilizando herramientas como encuestas, Lean Canvas y perfiles de cliente,
- Y la descripción del avance logrado hasta la fecha en los aspectos técnico-productivo, comercial y legal.

Estas explicaciones se realizaron con el objetivo de facilitar la comprensión de cada sección y orientar su desarrollo conforme a los requerimientos técnicos establecidos por el Fondo Emprender.
El emprendedor asumió el compromiso de incorporar las recomendaciones dadas y avanzar con el desarrollo de los puntos explicados, para presentarlos en la siguiente sesión de acompañamiento.

Información solicitada o áreas de necesidad ---

Plan de acción ---

Resultados de impacto económico esperados ---

Escala de tiempo

Buscar escala de tiempo
Escriba una nota...

Empezar

Capturar y administrar todos los registros de la escala de tiempo.